

SMART Valley

whitepaper



Основные термины

i. *Участники экосистемы Smart Valley* - три ключевых группы игроков рынка, авторизованных в экосистеме Smart Valley с целью внедрения и применения их технологического функционала. В число участников входят следующие группы: backers, Проекты (или Разработчики Проектов) и Эксперты.

ii. *Бэеры* - одна из трех ключевых групп экосистемы Smart Valley. Бэер - это юридическое или физическое лицо, оказывающее поддержку Проектам в экосистеме Smart Valley.

iii. *Проекты (в т.ч. Опекаемые Проекты)* - одна из трех ключевых групп участников экосистемы Smart Valley. Представляют собой юридические лица, созданные с целью разработки инновационного продукта. Несколько типов проектов присутствуют в экосистеме: а) проект ICO - проект, авторизованный на платформе Smart Valley и обладающий собственными средствами на осуществление децентрализованного скоринга; б) Опекаемый Проект - проект, авторизованный на платформе Smart Valley и не располагающий собственными средствами на оплату децентрализованного скоринга, но получающий с этой целью финансовую помощь со стороны экосистемы.

iv. *Эксперты* - одна из трех ключевых групп участников экосистемы Smart Valley. Физическое или юридическое лицо, обладающее обширными знаниями или высоким уровнем навыков в определенной сфере и стремящееся монетизировать эти знания и навыки в экосистеме Smart Valley путем предоставления различных услуг Разработчикам Проектов.

v. *Финансовый Центр* - фонд финансовой помощи проектам, которые не располагают средствами, чтобы воспользоваться услугой децентрализованного скоринга. Центр будет сформирован единожды (во время продажи токенов Smart Valley) и не будет пополняться за счет комиссий, взимаемых экосистемой за оказываемые услуги.

vi. *Держатель токенов SVT* - лицо, владеющее хотя бы одним токеном SVT.

vii. *Токен SVT (или просто SVT)* - токен доступа. Он служит единственным методом доступа к Free Token Place.

viii. *Free Token Place* - площадка, где опекаемый проект передает свои токены (токены опекаемого проекта) другим участникам на определенных условиях.

ix. *Токены опекаемых проектов* - это токены опекаемых проектов, переданные в Free Token Place на основании соглашения со Smart Valley при использовании финансовой помощи для оплаты децентрализованного скоринга.

x. *Allotment* - механизм распределения бесплатных токенов опекаемых проектов среди держателей токенов SVT на Free Token Place.

Замечание: в тексте используется как формулировка "разработчики проекта", так и "основатели проекта". Данные формулировки равнозначны и чередуются в тексте исходя из стилистических соображений.



Введение

О платформе Smart Valley

Smart Valley — это распределенная долина инноваций, которая объединяет инвесторов, проекты, и экспертов в замкнутую экосистему профессионального сообщества, которое преследует общую цель – создание перспективных и наукоемких технологий.

Экосистема Smart Valley позволяет своим участникам со всего мира привлечь финансирование, специалистов, единомышленников и реализовать свою идею.

Платформа обладает четырьмя ключевыми сервисами, которые обеспечивают эффективное взаимодействие участников экосистемы: механизм безопасной сделки, рынок экспертов, инструменты для backers и основной сервис – скоринговая система для оценки проектов.

Благодаря проекту backers по всему миру смогут безопасно и легально оказывать поддержку проектам, а разработчики проектов – получать финансирование и формировать сильные команды, тем самым обеспечивая экспертов и подрядчиков постоянной и стабильной занятостью.

Миссия

Smart Valley стремится увеличить процент выживаемости перспективных и наукоемких проектов, посредством создания децентрализованной цифровой долины инноваций. Используя архитектурные преимущества замкнутой экосистемы ключевых участников предпринимательской деятельности, платформа обеспечит их эффективную коммуникацию и взаимодействие, соединяя проекты, backers и экспертов.

Задачи

- Создать интуитивно понятные и эффективные инструменты для каждого типа участников;
- Спасти ICO как вид наиболее эффективного метода привлечения финансирования;
- Создать автоматизированную площадку для легальной поддержки и развития перспективных проектов;
- Обеспечить высокое качество ICO-проектов, а также максимально уменьшить вероятность появления мошеннических проектов в экосистеме Smart Valley;
- Связать ключевых участников предпринимательской сферы и обеспечить эффективную коммуникацию между backers и проектами, основателями проектов и членами команд, новыми технологиями и массовым рынком, между заказчиками, экспертами и кадровым резервом;
- Дать возможность лучшим проектам привлечь поддержку из любой точки мира и выйти на мировой рынок;
- Повысить общий уровень знаний и квалификации среди прямых и косвенных участников рынка технологии распределённого реестра;
- Создать новые рабочие места и увеличить общую занятость населения в перспективных наукоемких проектах.

Ключевые показатели ICO

Цена SVT токена: 1 SVT = 0,1 долл. США (примеч. 10 центов);

Минимальная сумма для участника ICO: 1 долл. США;

Принимаемая валюта¹: ETH, BTC, USD/EUR/CHF;

Soft Cap: 3 000 000 долл. США;

Hard Cap: 60 000 000 долл. США;

Период продажи токенов:

- Сбор заявок на приобретение токенов начнется 11 апреля 2018 г.;
- Основной этап ICO начнется 14 мая 2018 г.

Продажа токенов на основном этапе ICO будет продолжаться 60 дней, начиная с 14 мая 2018, или до достижения порога hard cap, в зависимости от того, какое из этих событий наступит раньше.

Объем эмиссии зависит от собранной суммы на ICO и использованных условий продажи (бонусы и скидки).

Содержание



Основные термины	2
Введение	3
Глава 1. Постановка проблемы	5
Глава 2. Решение - экосистема Smart Valley	9
2.1. Система скоринга	10
2.1.1. Процесс скоринга	11
2.1.2. Оплата скоринга	12
2.2. Рынок экспертов и сервис безопасной сделки	12
2.3. Инструменты для backers	13
2.4. Развитие проектов внутри экосистемы Smart Valley	14
2.5 Услуги обучения и социальная значимость проекта	14
Глава 3. Экономика продажи токенов и модель токена SVT	16
3.1. Экономика токена	16
3.2. Модель токена Smart Valley	17
3.3. Дорожная карта Smart Valley	19
Список источников	20



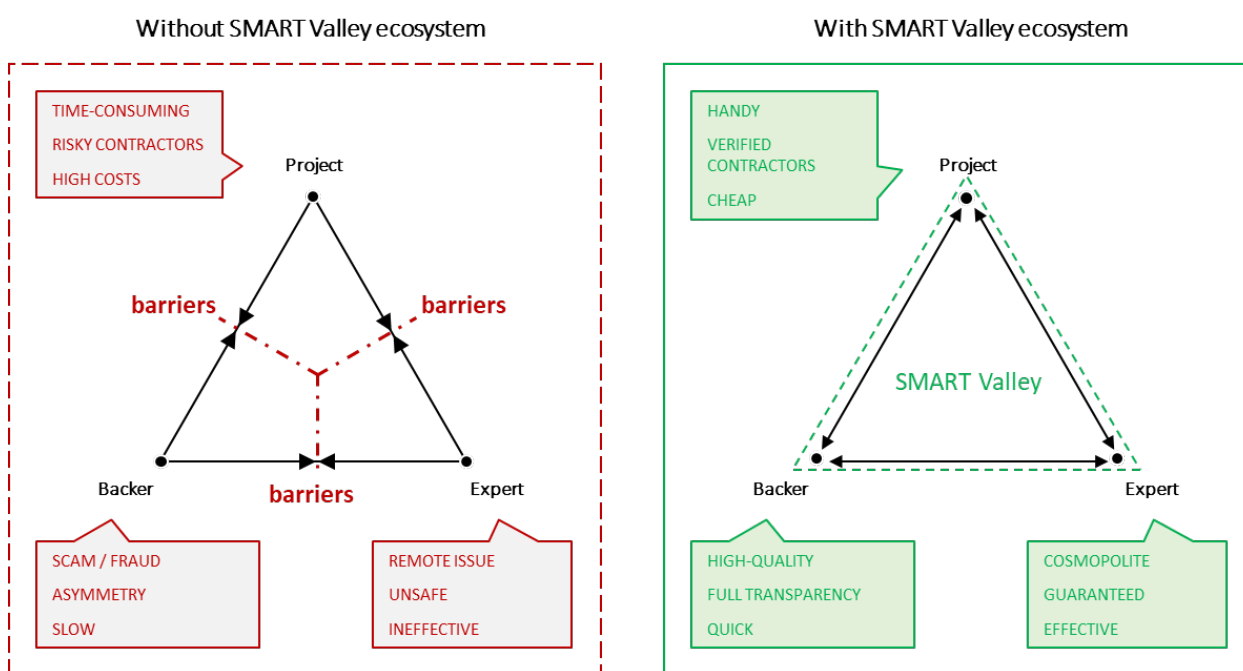
Глава 1. Постановка проблемы

В результате проведенного нами анализа предпринимательской деятельности была сформирована гипотеза о том, что вероятность успеха инновационных проектов/стартапов/компаний имеет корреляционную зависимость с качеством взаимоотношений трех ключевых участников предпринимательской сферы, а именно – Backers, Проекты и Эксперты. Под качеством взаимоотношения подразумевается то, насколько беспрепятственно и эффективно данные участники коммуницируют между собой и имеют ли такую возможность в целом. На основании фактов и существующих трендов данная гипотеза зарекомендовала себя как исключительно жизнеспособная и легла в основу проекта Smart Valley и его миссии: создать замкнутую экосистему, которая бы стала плодородной почвой для развития и эффективного функционирования инновационных идей, создания наукоемких и перспективных технологий.

При более детальном анализе эффективности коммуникации между обозначенными участниками были выявлены ключевые проблемы (барьеры), препятствующие росту эффективности. Задачи экосистемы Smart Valley напрямую отражают наше намерение преодолеть эти барьеры.

На рисунке 1 наглядно представлены основные участники предпринимательской области, их проблемы, а также предлагаемое экосистемой Smart Valley решение и его влияния на участников. Ниже приведено более подробное описание проблемы и предлагаемого решения.

Рисунок 7. Smart Valley как комплексное решение для ключевых участников бизнеса



Основные проблемы backers

1. Большое количество скам-проектов и мошенничества;
2. Информационная асимметрия, связанная с тем, что участники рынка обладают разным объемом информации о том или ином проекте;
3. Медленный проект поиска перспективных проектов и их финансирования, а также проблемы ликвидности, возникающие в этом контексте.



Помимо этого, существует еще ряд проблем - вот лишь некоторые из них:

- Централизованность и высокие затраты, связанные с наличием единой точки отказа (примеч. депозитарии и агенты по трансферу), а также значительные издержки на каждом этапе (примеч. этап регистрации, фиксации смены собственника, контроль, распределение, хранение) и высокие посреднические комиссии;
- Манипуляции с активами (примеч. ценные бумаги подвержены подделкам), которые усиливают информационную асимметрию и ограничивают прозрачность;
- Технические проблемы, такие как дублирование процессов, а вместе с ними и увеличение затрат и времени на выполнение задач. Например, хранение и согласование наборов данных по финансовым обязательствам и формам собственности является основой для операций на рынках капитала; текущие методики крайне сложны, используют разрозненные данные и элементы IT-инфраструктуры, страдают от нехватки общих стандартов и проч. Это ведет к необходимости постоянно сверять информацию с массивными системами;

Smart Valley как решение проблем backers

1. Доступ к платформе, содержащей глобальную базу проектов, нуждающихся в финансовой поддержке и верифицированных с помощью системы децентрализованного скоринга;
2. Использование технологии распределённого реестра, которая обеспечит полную прозрачность любой активности и возможность верификации участников платформы;
3. Повышение эффективности процесса продажи токенов за счет замкнутой и прозрачной архитектуры экосистемы.

Кроме того, отдельно стоит отметить, что экосистема Smart Valley позволит:

- Обеспечить мониторинг развития проектов на платформе, что в равной степени выгодно, как Проекту, привлекающему финансирование, так и backer, который стремится поддержать жизнеспособный и перспективный проект;
- Уменьшить сроки анализа проектов с 10-15 дней до 3 дней (благодаря системе децентрализованного скоринга);
- Создаст благоприятные условия для формирования динамичного сообщества и обмена лучшими практиками;
- Устранить ненужные бюрократические барьеры, снизить издержки и обеспечить прозрачность всех операций.

Основные проблемы Проектов

1. Высокие затраты времени на поиск и привлечение финансирования;
2. Риск подрядчика/контрагента, т.е. риск, связанный с неисполнением подрядчиком/контрагентом своих обязательств в том или ином виде (примеч. обязательства могут быть не только финансовые, но также и те, что связаны с качеством исполняемых работ/услуг);
3. Высокие расходы проекта, которые прежде всего связаны с маркетингом и PR.

Помимо этого, существует еще ряд проблем - вот лишь некоторые из них:

- Не укомплектованность команды проекта, а также, как следствие, отсутствие критичных компетенций для вывода проекта/продукта на рынок (примеч., например, исходной точкой в анализе жизнеспособности проекта/предлагаемого решения должно быть финансовое моделирование. Без наличия финансового аналитика в команде проект просто не сможет обосновать экономическую выгоду проекта и будущую эффективность своей идеи);
- Проблемы, свойственные промежуточной стадии развития проекта, а именно фрагментированное понимание УТП продукта, нехватка навыков маркетингового анализа, а также неумение формировать предпосылки при финансовом моделировании;
- Юридически проблемы финансирования проекта, связанные с часто меняющейся позицией регуляторов в определенных юрисдикциях. Стоит отметить, однако, что хотя это существенно



осложняет процедуру ICO, это также позволяет создать более цивилизованный и стабильный рынок и, как следствие, снизить число скамов.

Smart Valley как решение проблем Проектов

1. Простота и удобство процесса поиска и привлечения финансирования;
2. Верифицированные подрядчики;
3. Минимальное количество посредников, привлекательная стоимость услуг на платформе и отсутствие необходимости в чрезмерных маркетинговых бюджетах (в силу замкнутости экосистемы и ее прозрачности, а также наличия ключевых участников предпринимательской области, которые напрямую влияют на успешность проекта).

Кроме того, отдельно стоит отметить, что экосистема Smart Valley позволит:

- Объединить сильную техническую идею и/или сильную маркетинговую идею с backers;
- Подготовить технологические проекты к фазе продажи токенов;
- Разработать эффективную маркетинговую стратегию запуска проекта;
- Привлечь к работе над проектом экспертов с мировым именем.

Основные проблемы Экспертов

1. Отсутствие возможности работать из любой точки мира над наукоемкими и перспективными проектами, а также участвовать в глобальных тендерах и конкурсах;
2. Отсутствие гарантий оплаты выполненной работы над проектом;
3. Неэффективность и медлительность процесса поиска клиентов или работы;

Помимо этого, существует еще ряд проблем - вот лишь некоторые из них:

- Сложности при трудоустройстве (особенно в небольших городах), а также высокий уровень безработицы среди молодых специалистов и выпускников высших учебных заведений;
- Низкая информационная прозрачность процесса найма сотрудника или подрядчика, что может быть, вероятнее всего, связано с тем, что работодатель/заказчик стремится нивелировать риски проекцией ответственности на знакомого посредника, при этом игнорируя межличностный риск в краткосрочной перспективе;
- Снижение качества работы/продукта как результат модели найма сотрудников, описанной выше;
- Проблемы, связанные с нехваткой качественных специалистов, знакомых с технологией распределенного реестра, а также высокой скоростью роста требований к кандидатам на должность при отсутствии достаточного количества гибких инструментов, которые могли бы сократить разрыв между требованиями и квалификацией.

Smart Valley как решение проблем Экспертов

1. Благодаря созданию международного рынка экспертов они получают возможность работать над наукоемкими и перспективными проектами из любой точки мира, а также участвовать в глобальных тендерах и конкурсах;
2. Реализация механизма безопасной сделки позволит гарантировать оплату за выполненные работы и услуги;
3. Эффективный и простой механизм поиска работы и клиентов.

Кроме того, отдельно стоит отметить, что экосистема Smart Valley позволит:

- Обеспечить занятость молодым специалистам, а также незащищенным социальным слоям - инвалидам, которые не могут найти работу в своем регионе или ограничены в своих возможностях по перемещению;
- Даст экспертам возможность участвовать в мероприятиях, которые повысят их рейтинг и позволит посоревноваться с теми подрядчиками, которые знают команду проекта лично или через третьих лиц;
- Обеспечить качественное обучение;



- Создать кадровый резерв;
- Создать список зарекомендовавших себя подрядчиков и независимых специалистов;
- Обучать специалистов в области технологии распределенного реестра;
- Создать новые рабочие места.

Дополнительно о преимуществах технологии распределенного реестра для экосистемы Smart Valley

- Надежные методы шифрования, анонимность и конфиденциальность;
- Взаимная проверка подлинности данных — необходимость широкого консенсуса среди участников для внесения согласованных изменений в базы информации обеспечивает правильность общего набора данных в любой момент времени без участия центрального регулирующего органа;
- Смарт-контракты - в отличие от традиционных методов ввода данных, они представляют собой программы или коды, загруженные в реестр, которые можно запрограммировать на генерацию инструкций для выполнения различных процессов;
- Универсальные источники данных, которые автоматически синхронизируются между всеми участниками;
- Более полные наборы данных. Можно, например, внести данные о собственности, отражающие различные уровни бенефициарного владения;
- Распределенные записи позволят отказаться от множества существующих централизованных информационных систем, которые сегодня используются для отслеживания и ведения записей о различных инвестициях и сделках; исчезает необходимость направлять запросы в централизованные базы данных или другим участникам для согласования информации и проч.;
- Использование прозрачных и актуальных данных положит конец разногласиям между контрагентами и избавит от излишних согласований и сверок информации о сделках; кроме того, участники смогут выборочно раскрывать доверенные данные другому контрагенту перед заключением сделки, тем самым снижая его кредитные риски и т. д.;
- Более быстрое и эффективное осуществление транзакций. Все участники будут обладать едиными данными, а обновленная информация станет быстро распространяться по рынку. Операции с наличными можно будет осуществлять практически в реальном времени, поскольку сделка считается завершенной в момент согласования очередного обновления блокчейна. Это позволит избавиться от необходимости подтверждения после сделки и клиринга в период расчетного цикла. Поскольку все участники будут использовать единый набор данных, блокчейн позволит снизить риск возникновения ошибок, разногласий и задержек, связанных с согласованием, тем самым ускоряя финансовые процессы.

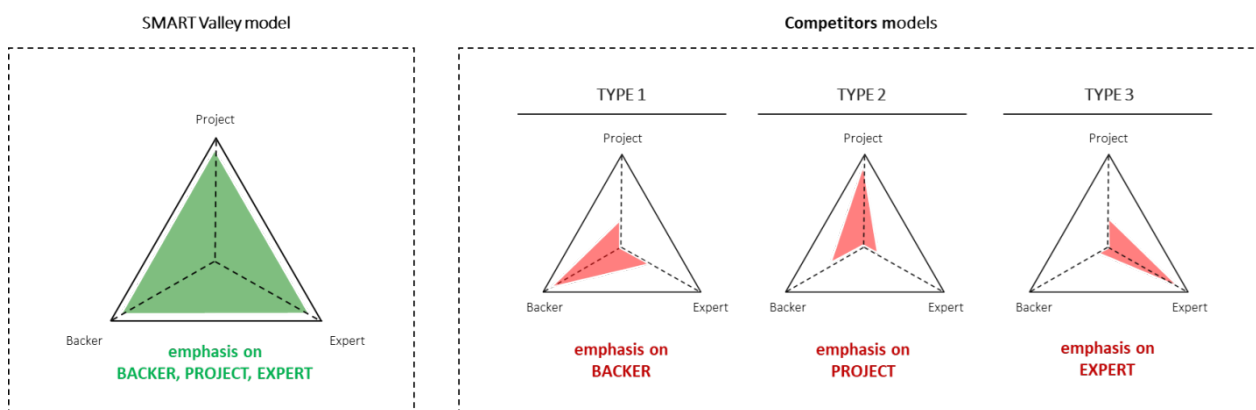


Глава 2. Решение - экосистема Smart Valley

Экосистема Smart Valley состоит из трех ключевых групп участников: backers, Проекты и Эксперты. Создание экосистемы будет проводиться в два этапа: первый этап – реализация ключевого элемента экосистемы (децентрализованного скоринга), второй этап – реализация еще трех сервисов Smart Valley (примеч. механизм безопасной сделки, рынок экспертов, сервисы для backers).

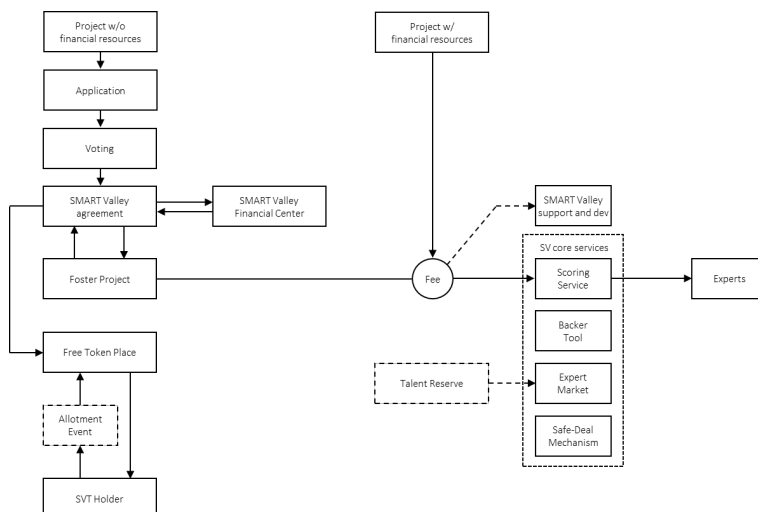
Принципиальным отличием платформы Smart Valley от конкурентов является акцент на решении проблем всех трех ключевых групп участников предпринимательской сферы. Как показал анализ прямых и косвенных конкурентов, на рынке преобладают 3 основные модели, каждая из которых делает акцент на проблемах лишь одной из групп участников - либо backers, либо проектов, либо экспертов. В основе модели Smart Valley лежит гипотеза о том, что невозможно решить комплексную проблему, сфокусировавшись исключительно на одном ее компоненте. Подход, который выбрала для себя экосистема Smart Valley, позволяет ей обеспечить уникальные синергетические и эмерджентные свойства. Драйверами конкурентного преимущества экосистемы Smart Valley станут ее архитектура и четыре сервиса, которые позволяют решить проблемы каждой из групп участников предпринимательской сферы.

Рисунок 2. Позиционирование платформы Smart Valley



С развитием экосистемы станет возможным существенно увеличить количество пользователей платформы за счет проектов и компаний, которые уже осуществляют операционную деятельность.

Рисунок 3. Экосистема Smart Valley





Общая схема работы экосистемы Smart Valley представлена на рисунке 3. Более подробно отношения между участниками и элементами экосистемы будут рассмотрены в следующей главе.

Ключевые сервисы экосистемы Smart Valley

- Скоринговая система – сервис, который позволяет оценивать качество проектов на платформе;
- Механизм безопасной сделки – сервис, который позволяет решать спорные ситуации и гарантировать исполнения обязательств между клиентом и заказчиком;
- Рынок экспертов – сервис, который дает возможность проектам подобрать членов команды или подрядчиков, а экспертам и подрядчикам – найти клиента или работодателя;
- Инструменты для backers – сервис, который позволяет быстро и эффективно организовать процесс поиска инновационных проектов и оказать им поддержку.

2.1 Система скоринга

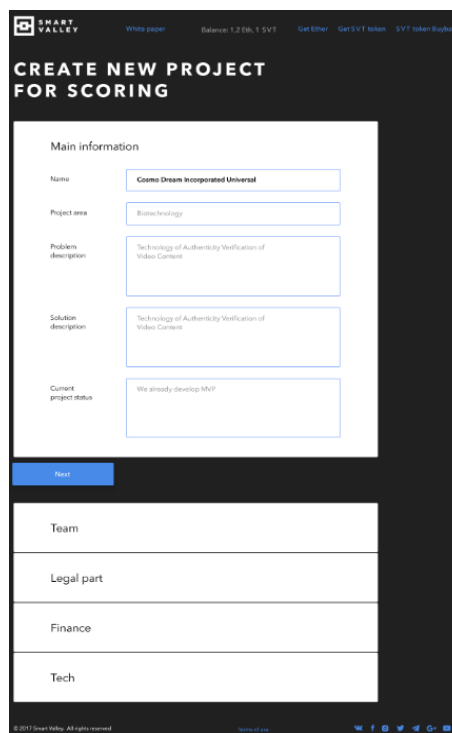
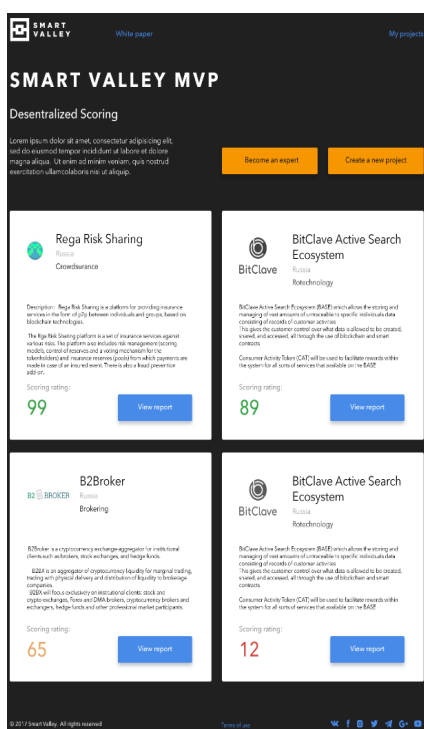
Скоринговая система - один из основных сервисов Smart Valley и краеугольный камень в решении ряда исходных проблем как для backers, так и для проекта и эксперта.

Скоринговая система состоит из трех частей: децентрализованный скоринг экспертами, математические алгоритмы и мудрость толпы.

Именно децентрализованный скоринг выступает в качестве центрального элемента платформы Smart Valley, так как он позволяет обеспечить демократичность, прозрачность, верифицируемость и эффективность процесса оценки проекта.

Остальные две части скоринговой системы, рассматриваются командой Smart Valley как дополнительные опции, которые усилят конечный результат децентрализованного скоринга, но не должны быть восприняты как самостоятельная оценка.

Рисунок 4. Изображение прототипа децентрализованного скоринга Smart Valley

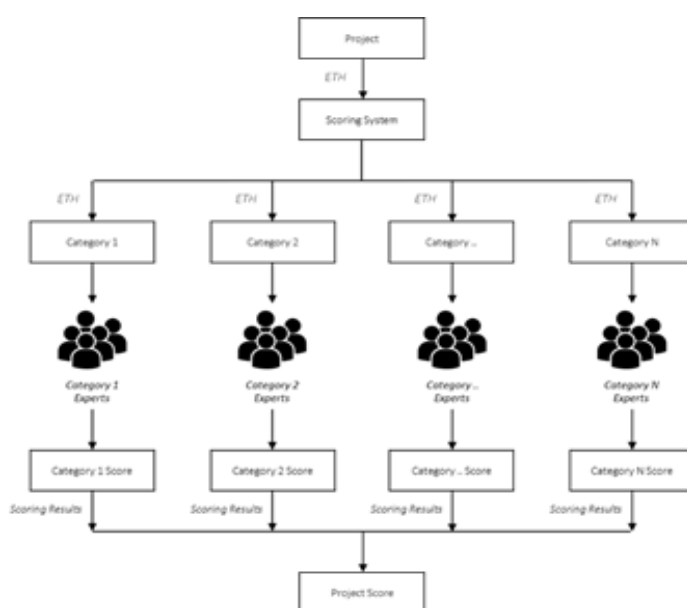




Децентрализованный скоринг проекта Экспертами

Децентрализованный скоринг - первый и ключевой сервис скоринговой системы Smart Valley. Данный сервис позволяет проектам получать обратную связь и оценки от экспертов сообщества экосистемы Smart Valley, а потенциально заинтересованным лицам дает возможность отбирать проекты с наибольшим потенциалом. Кроме того, данный сервис также позволяет защитить само сообщество от скама и мошенничества, поскольку данное решение является децентрализованным и его результаты практически невозможно фальсифицировать.

Рисунок 5. Общая схема работы децентрализованного скоринга Smart Valley



- Каждый проект оценивается по нескольким категориям, таким как: финансовая/бизнес часть, «юридическая часть, техническая часть, маркетинговая часть, команда;
- По каждому из критериев проект оценивают не менее 3 экспертов;
- Все эксперты выбираются случайным образом.

2.1.1. Процесс скоринга

Ниже описан общий алгоритм процесса скоринга со стороны Проекта. Данный алгоритм состоит из 3 основных шагов:

Шаг 1. Проект подает заявку на скоринг

При подаче заявки проект должен заполнить следующие поля:

- Количество экспертов на каждую категорию, но не меньше 3;
- Максимально допустимый бюджет (примеч. при выборе различных показателей система сама показывает примерную стоимость работ).

Бюджет депонируется на смарт контракте.

Шаг 2. Выбор экспертов

- По заданным параметрам случайным образом подбираются эксперты для каждого критерия оценки;
- Количество подобранных экспертов в три раза превышает необходимое для скоринга;



- Каждый эксперт получает приглашение (посредством электронного письма) принять участие в скоринге;
- Первые согласившиеся эксперты утверждаются на скоринг;
- Если в течение определенного времени не набрано нужное количество экспертов, то операция проводится повторно;
- Отбор экспертов производится посредством смарт-контракта.

Эксперты отбираются случайным образом из общего экспертного пула по различным критериям (финансы и бизнес-модель, юридическая сфера, техническая часть, маркетинг и персонал). Алгоритм случайного отбора при помощи смарт-контракта позволяет обеспечить прозрачность и надежность результатов.

Шаг 3. Оценка работы экспертами, подсчет итоговой оценки

- Проект скорится утвержденным списком экспертов;
- После завершения скоринга, каждый эксперт получает оплату из депонированного бюджета. В первых релизах платформы размер вознаграждения будет фиксирован, и весь бюджет будет распределяться поровну между экспертами до тех пор, пока не будет собран достаточный объем статистических данных. В будущем планируется распределять бюджет между экспертами в зависимости от категории (к примеру, эксперт по персоналу может получать меньше, чем эксперт-юрист);
- Результат скоринга становится общедоступен.

Оплата работы экспертов, возврат остатка и изменение рейтинга реализуется на смарт-контракте.

2.1.2. Оплата скоринга

Проект может оплатить услугу скоринга двумя способами:

Способ 1. Полная оплата услуги в ETH

- Проект всегда может оплатить полную стоимость скоринга своими средствами (примеч. ETH).

Способ 1. Оплата токенами опекаемого проекта

- Скоринг проекта может быть оплачен при помощи финансовой помощи со стороны Финансового Центра Smart Valley, однако для этого проекту необходимо подать заявку;
- Заявка будет рассмотрена, и если по окончании определенного периода времени процент положительных оценок превысит определенный процент, то проект будет включен в число опекаемых проектов и получит финансовую помощь, но взамен основатели проекта обязуются перевести токены опекаемого проекта на сумму в пять раз большую стоимости скоринга (примеч. более подробно об этой процедуре можно почитать в разделе об описании модели токена SVT);
- Токены проекта, переведенные в счет финансовой помощи, будут доступны держателям токенов SVT.

2.2. Рынок экспертов и сервис безопасной сделки

Механизм безопасной сделки - один из ключевых элементов экосистемы Smart Valley, поскольку он гарантирует эффективные взаимоотношения между клиентом и подрядчиком. Данный сервис будет более детально описан и реализован по окончании периода продажи токенов.

Все проекты (и компании) будут взаимодействовать с экспертами и подрядчиками через рынок экспертов. Для обеспечения прозрачности их отношений и безопасности системы, любая сделка внутри экосистемы будет проводиться с помощью механизма безопасной сделки.

Рынок экспертов состоит как из классических специалистов/подрядчиков (например, front-end разработчики, дизайнеры, специалисты по подбору персонала, проч.), так из специалистов/подрядчиков, характерных для технологии DLT (таких как блокчейн-разработчики, разработчики смарт-контрактов и др.). Таким образом,



проект или компания может выбрать нужного специалиста или компанию-подрядчика из всех свободных экспертов-участников экосистемы Smart Valley.

Кроме того, безопасность и эффективность взаимоотношений внутри экосистемы поддерживается рейтинговой системой, благодаря которой возможно верифицировать опыт каждого участника платформы.

Механизм безопасной сделки

Экосистеме необходимо гарантировать выполнение условий сделки между Проектом и Экспертом. В случае неисполнения условий договора экспертом, основатели проекта будут вправе потребовать возврата средств.

При возникновении спорных ситуаций стороны могут воспользоваться механизмом безопасной сделки и открыть арбитраж, заплатив за работу арбитров определенное вознаграждение, зависящее от суммы сделки.

Алгоритм работы механизма разрешения споров

- Система случайным образом выбирает несколько арбитров из общего арбитражного пула, сформированного из участников экосистемы Smart Valley с наивысшим рейтингом (топ 5%). Рейтинг зависит от результатов активности участника на платформе, стажа в качестве члена экосистемы и участия в жизни сообщества (примеч. выбор арбитров зависит от решаемой проблемы: к примеру, если конфликт касается вопросов разработки, то арбитрами будут выступать специалисты-разработчики);
- Исполнитель и заказчик оставляют свои комментарии относительно возникшей спорной ситуации;
- Каждый арбитр независимо принимает решение и оставляет комментарий;
- Результаты голосования определяются большинством голосов;
- Персональный рейтинг арбитра влияет на вес принятого им решения.

Элементы механизма формирования пула арбитров могут быть изменены по решению команды Smart Valley после того, как будет собрано достаточное количество статистических данных об активности пользователей на платформе.

2.3. Инструменты для backers

Набор инструментов для backers позволяет проектам разместиться на платформе и организовать процесс поиска финансирования. Данный сервис позволяет сделать этот процесс удобным и, что самое главное, эффективным. Главное достоинство сервиса, которое обеспечивает его эффективность, - это сама архитектура экосистемы, спроектированная таким образом, чтобы все ключевые участники предпринимательской деятельности (примеч. backers, проекты, эксперты) были собраны в едином информационном пространстве Smart Valley. Поскольку целевая аудитория, необходимая для успешного запуска проекта, уже сформирована на платформе, проекты смогут лучше контролировать маркетинговые затраты на продвижение и сделать поиск ресурсов более эффективным.

Еще один важный аспект сервиса заключается в том, что он помогает максимально демократизировать процесс финансовой поддержки инноваций. К экосистеме могут присоединиться не только ICO-проекты (примеч. более подробно о развитии ICO-проекта в экосистеме рассказано в следующем разделе), но также краудфандинговым-проектам и компаниям, нуждающимся в тех или иных услугах, представленных в экосистеме Smart Valley. Таким образом, Smart Valley стремится минимизировать количество посредников в процессе финансирования инноваций и при этом создает благоприятные условия для совместного существования институциональных и рядовых backers, сохраняя простоту, плюрализм, прозрачность и демократичность системы.

2.4. Развитие проектов внутри экосистемы Smart Valley

Все ICO-проекты в Smart Valley должны подтвердить прохождение основных этапов процесса ICO.



Экосистема Smart Valley создается таким образом, чтобы ее участниками могли стать не только ICO-проекты, но и те проекты и компании, которые могут закрыть ту или иную потребность при помощи сервисов Smart Valley. Тем не менее, в этом разделе мы рассмотрим развитие проекта внутри экосистемы на примере ICO-проекта.

Упрощенная последовательность основных шагов ICO-проекта

1. Создание концепта, написание White Paper, экономическая модель проекта
2. Создание MVP/Прототипа
3. Скоринг проекта
4. Финансирование проекта
5. Юридическая поддержка
6. PR + Маркетинг
7. ICO
8. Листинг токена на биржах
9. Работа в рамках Post-ICO

Разумеется, к экосистеме может присоединиться и проект, который уже завершил ряд из этих шагов - в таком случае часть этапов может быть пропущена.

На момент запуска ICO команда проекта должна быть полностью укомплектована. Основные усилия команды должны быть направлены на проведение эффективной маркетинговой кампании, включая продвижение проекта как в Интернете, так и в традиционных СМИ.

На стадии пост-ICO проект продолжит участвовать в экосистеме, так как ему по-прежнему будут требоваться услуги маркетинга и разработки, помощь в размещении токена на биржах и др.

2.5 Услуги обучения и социальная значимость проекта

В перспективе Smart Valley рассматривает возможность финансирования обучения новых специалистов, создания новых кафедр/направлений в университетах, повышения общего уровня профессионалов и способствовать в решении проблемы нехватки кадров на рынке в области DLT.

Одним из возможных сценариев финансирования кадрового резерва является создание специального фонда, который будет пополняться за счет комиссий с транзакций внутри экосистемы.

Первоначально планируется поддержка трех инициатив по следующим направлениям: создание новых направлений в университетах, создание программ онлайн-обучения, а также проведение хакатонов.

Университеты

Создание новых направлений в университетах позволит решить в долгосрочной перспективе проблему нехватки кадров, и качественно повысит уровень их подготовки.

Онлайн курсы

Мы верим в децентрализацию экономики и хотим дать возможность людям со всего земного шара понять технологию распределенного реестра и даже стать специалистами в этой сфере.

Именно поэтому мы планируем финансировать онлайн-обучение, создавать наши собственные курсы, а в дальнейшем привлекать компании по разработке курсов обучения.

Хакатоны

Проведение хакатонов позволяет быстро проверить гипотезу, стимулирует появление новых интересных проектов, помогает повысить профессионализм участников и стимулирует проникновение новых технологий в рамках IT-сообщества.





Глава 3. Экономика продажи токенов и модель токена SVT

Для поддержания операционной деятельности и дальнейшего развития экосистемы планируется взимать комиссию с транзакций.

3.1. Экономика токена

Цена SVT: 1 SVT = 0,1 долл. США (примеч. 10 центов);

Минимальная сумма для участника ICO: 1 долл. США;

Принимаемая валюта:* ETH, BTC, USD/EUR/CHF;

Soft Cap: 3 000 000 долл. США;

Hard Cap: 60 000 000 долл. США;

Период продажи токенов:

- Сбор заявок на приобретение токенов начнется 11 апреля 2018 г.;
- Основной этап ICO начнется 14 мая 2018 г.

Продажа токенов на основном этапе ICO будет продолжаться 60 дней, начиная с 14 мая 2018, или до достижения порога hard cap, в зависимости от того, какое из этих событий наступит раньше.

Общее количество токенов:

Объем эмиссии зависит от собранной суммы на ICO и использованных условий продажи (бонусы и скидки).

Сценарии развития:

Объем привлеченного финансирования определит выбор сценария развития Smart Valley, что скажется на сроках и масштабах разрабатываемой экосистемы.

Сценарий 1:

Собранная сумма: 5 000 000 долларов

- 40% - Операционные расходы
- 60% - Средства на финансирование работы по оценке опекаемых проектов

Сценарий 2:

Собранная сумма: 15 000 000 долларов

- 15% - Операционные расходы
- 85% - Средства на финансирование работы по оценке опекаемых проектов

Сценарий 3:

Собранная сумма: 60 000 000 долларов

- 10% - Операционные расходы
- 90% - Средства на финансирование работы по оценке опекаемых проектов

В начальной стадии токены SVT смогут приобрести только участники продажи токенов Smart Valley. Однако держатели токенов SVT будут иметь право продать или передать все или часть своих токенов третьим лицам с возможными ограничениями, предусмотренными Соглашением о продаже токенов SVT.

** Smart Valley оставляет за собой право принимать токены других проектов в качестве средства оплаты токенов SVT в период продажи токенов.*

3.2. Модель токена Smart Valley



О модели токена SVT

Токен SVT (токен Smart Valley) - это токен доступа, служащий единственным способом доступа а Free Token Place.

Эмиссия SVT ограничена.

Участникам ICO Smart Valley следует помнить о том, что токены некоторых опекаемых проектов могут не быть размещены на площадке Free Token Place в силу непредвиденных обстоятельств (например, гибель основателя проекта, его полный отказ от дальнейшей работы над данным проектом, изменения в законодательстве или на рынке и прочие обстоятельства не указанные в данном документе). Таким образом, может сложиться ситуация, что объем помощи, предоставленной Финансовым центром, превысит стоимость токенов опекаемого проекта, размещенных на Free Token Place.

Следует отдельно упомянуть о том, что возможны ситуации, когда токены проектов, представленных на платформе, будут соответствовать модели секьюрити-токена. В таких случаях платформа Smart Valley прибегнет к помощи посредника - организации, располагающей всеми необходимыми лицензиями - для дальнейшей работы с такими проектами и их секьюрити-токенами.

О Финансовом центре

Проекты могут воспользоваться сервисом децентрализованного скоринга как за свой счет, так и за счет экосистемы, подав заявку на финансовую помощь в Финансовый центр. Важно отметить, что Финансовый центр формируется единожды (во период продажи токенов Smart Valley), и он не пополняется за счет комиссий, которые собираются с транзакций внутри экосистемы за пользование ее сервисами.

Исходная цель Финансового центра в том, чтобы создать поток перспективных проектов в экосистеме и сформировать первичное сообщество. В перспективе, экосистема будет поддерживаться и развиваться за счет комиссий. После того как будут израсходованы средства Финансового центра, вопрос его дальнейшего существования будет решен с помощью сообщества экосистемы Smart Valley.

Команда Smart Valley оставляет за собой право направить часть ресурсов Финансового центра на повышение эффективности системы скоринга и других сервисов экосистемы Smart Valley.

Основная функция токена SVT

- Возможность участия в распределении бесплатных токенов опекаемых проектов на Free Token Place.

Польза SVT-токена для участника ICO Smart Valley

- Доступ к участию в распределении бесплатных токенов опекаемых проектов на Free Token Place.

Комментарий. Проекты, у которых нет собственных средств, чтоб оплатить услугу скоринга, имеют возможность получить финансовую помощь на оплату данной услуги на следующих условиях:

(1) проект обязуется разместить на Free Token Place то количество токенов своего проекта, которое эквивалентно 5-ти кратной величине суммы, выделенной Финансовым центром на финансирование скоринга этого опекаемого проекта.

(2) планируемая сумма привлечения финансирования опекаемого проекта должна быть не менее 500 тыс. долл.

- Возможность получить токены опекаемых проектов с потенциально более высоким качеством и уровнем выживаемости.

Комментарий. Под «уровнем выживаемости» и потенциалом опекаемых проектов мы имеем в виду вероятность того, что эти проекты успешно закончат свое ICO. Smart Valley имеет определенный инструментарий, позволяющий увеличить данную вероятность. Вот лишь некоторые элементы, которые входят в данный инструментарий: обязательное наличие видеообращения основателя ICO-проекта, обязательное наличие MVP\прототипа, децентрализованный\централизованный скоринг.

Алгоритм работы токена SVT



Шаги 1-3. Проект, решивший оплатить услугу децентрализованного скоринга путем предоставления своих токенов, подает заявку на финансовую помощь на платформе Smart Valley. В случае, если заявка была положительно оценена и одобрена, заключается соглашение между ICO-Проектом и платформой Smart Valley об предоставлении финансовой помощи для оплаты услуги скоринга; на этом этапе проект включается в число опекаемых.

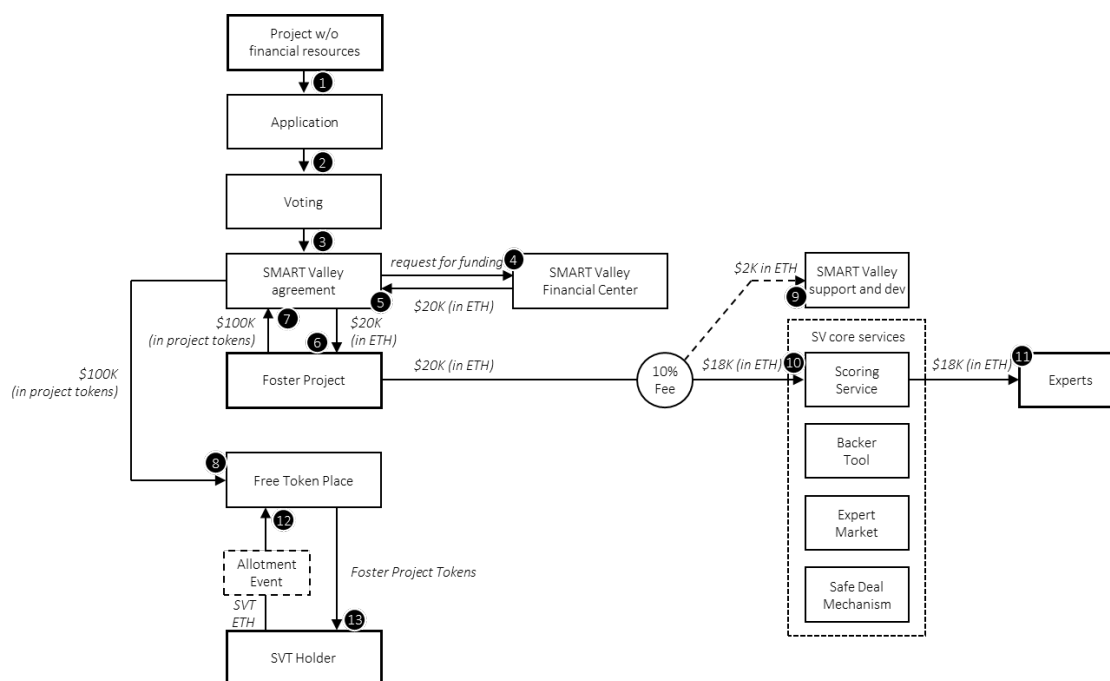
Шаги 4-8. После того, как стороны пришли к соглашению, отправляется запрос в Финансовый центр на выдачу необходимого количества средств для скоринга проекта. Финансовый центр выделяет необходимую сумму в криптовалюте и предоставляет ее опекаемому проекту, который в свою очередь обязуется разместить токены своего проекта на Free Token Place на сумму, эквивалентную 5-кратной величине выделенных средств. Переведенные Smart Valley токены проекта размещаются на Free Token Place, где они могут быть бесплатно получены держателями SVT-токенов при участии в allotment.

Пример: если проекту для скоринга требуется \$20K, то он должен будет перевести Smart Valley такое количество токенов своего проекта, которое должно быть эквивалентно \$100K (т.е. $20 \cdot 5 = 100$).

Шаги 9-11. Smart Valley оплачивает скоринг для опекаемого проекта, при этом с данной транзакции берется комиссия величиной в 10%. Комиссия, которая взимается за пользование сервисами экосистемы Smart Valley, отправляется на ее поддержание и развитие. Эксперты, которые выполнили скоринг проекта, получают свое вознаграждение.

Шаги 12-13. Когда опекаемый проект закончит свое ICO, его токены становятся доступными для получения на Free Token Place. После того, как держатели токена SVT реализуют основной функционал SVT во время allotment на Free Token Place, они получают интересные их токены.

Рисунок 6. Пример работы SVT-токена при стоимости услуги скоринга в 20 тыс.долл.



Описание алгоритма allotment

Шаг 1. Как описано выше, на основании соглашения со Smart Valley опекаемые проекты, которые получили финансовую помощь, размещают токены своего проекта на сумму, эквивалентную 5-кратной величине выделенных Финансовым центром средств, на Free Token Place.

Шаг 2. Данные токены являются предметом allotment, который имеет определенную продолжительность* (примеч. одна неделя).



Шаг 3. В течение определённого периода действия allotment каждый держатель SVT-токена может сделать ставку в своих SVT-токенах. После чего на время allotment токены SVT, которые участвуют в allotment, будут заморожены.

Шаг 4. По истечении определённого периода времени* каждому владельцу SVT-токенов, которые сделали свои ставки во время allotment, соразмерно переводятся токены опекаемого проекта, на которые держатель токена SVT сделал ставку. Т.е. раздача токенов происходит держателям токенов SVT бесплатно с учетом той пропорции, с которой они сделали ставку SVT-токенами в ходе Free Token Place.

Пример: предположим, что в Free Token Place есть 100 токенов проекта и проводится allotment. Если Пользователь 1 поставил 5 SVT, а Пользователь 2 поставил 15 SVT, то по окончании allotment имеем следующий результат: Пользователь 1 получит 25 токенов проекта (т.е. $100 \cdot 5 / (5 + 15) = 25$); Пользователь 2 получит 75 токенов проекта.

Шаг 5. После использования SVT токен блокируется на определенный период времени* (примеч. один месяц), а по его истечении данный токен SVT вновь может быть использован для получения доступа к токенам опекаемых проектов на Free Token Place и участию в allotment.

* - данная величина может быть изменена.

Распределение токенов SVT

SVT будут распределены в экосистеме Smart Valley следующим образом:

- Продажа – 75%
- Команда Smart Valley, ранние участники, Bounty, советники – 25%

3.3. Дорожная карта Smart Valley

Этап	Дата
Формирование ядра команды	Июнь 2017
Старт разработки архитектуры проекта	Июль 2017
Набросок White paper	Август 2017
Разработка прототипа экосистемы	Сентябрь 2017
Старт работ по легализации экосистемы	Октябрь 2017
Начало Road Show	Ноябрь 2017
Демоверсия скоринга экосистемы. White Paper версия 1	Декабрь 2017
Заключение партнерских соглашений с участниками рынка	Январь 2018
Привлечение экспертов / инвесторов / проектов на платформу	Февраль 2018
White paper v2	Март 2018
Публичный бета тест скоринга Smart Valley	Апрель 2018
Полноценный запуск экосистемы	Октябрь 2018



СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. AK Yetisen; LR Volpatti; AF Coskun; S Cho; E Kamrani; H Butt; A Khademhosseini; SH Yun (2015). "Entrepreneurship". *Lab Chip.*: 3638–60. PMID 26245815;
2. Riitta Katila, Eric L. Chen, and Henning Piezunka. "All the right moves: How entrepreneurial firms compete effectively" (PDF). *Strategic Entrepreneurship Jnl.*: 116–132. Retrieved 18 May 2017;
3. Paul D. Reynolds (30 September 2007). *Entrepreneurship in the United States: The Future Is Now*. Springer. ISBN 978-0-387-45671-3;
4. Mark Van Osnabrugge; Robert J. Robinson (2000). *Angel Investing*. John Wiley & Sons. ISBN 0-7879-5202-8;
5. Baer, Drake. "Scientists have discovered a personality difference between entrepreneurs and employees";
6. Hanssán, Asa (2012). "Tax policy and entrepreneurship: empirical evidence from Sweden". *Small Business Economics*;
7. DeFillippi, R., & Spring, S. 2004 Project entrepreneurs for project-based enterprises: Extension or complement to project management competencies? *Projects and Profits*;
8. Orser, Barbara, and Joanne Leck. "Physician as feminist entrepreneur: The gendered nature of venture creation and the Shirley E. Greenberg Women's Health Centre." *Women entrepreneurs and the global environment for growth* (2010): 284-302;
9. Kotler, P., Armstrong, G., *Principles of Marketing*, 12th ed., Upper Saddle River, Pearson Education, 2008;
10. Avlonitis, G.J. and Gounaris, S.P., "Marketing Orientation and Company Performance: Industrial vs. Consumer Goods Companies," *Industrial Marketing Management*, Vol. 26, 1997, pp 385-402;
11. Andrew Ross Sorkin (May 11, 2015). "Main Street Portfolios Are Investing in Unicorns" (Dealbook blog). *The New York Times*. Retrieved May 12, *Strategic Risk Taking: A Framework For Risk Management* (2007);
12. *The Little Book of Valuation: How to Value a Company, Pick a Stock and Profit* (2011);
13. *Investment Valuation: Tools And Techniques For Determining The Value Of Any Asset*, 3rd Edition (2012);
14. *Applied Corporate Finance (ACF)*, 4th Edition (2014)2015;
15. D. Tapscott and A. Tapscott, "Blockchain Revolution: How the Technology Behind Bitcoin Is Changing Money, Business, and the World", 2016;
16. *The Age of Cryptocurrency: How Bitcoin and the Blockchain Are Challenging the Global Economic Order* by Paul Vigna and Michael J. Casey;
17. *The Science of the Blockchain* by Roger Wattenhofer;
18. Siraj Raval, "Decentralized Applications: Harnessing Bitcoin's Blockchain Technology";
19. UNCTAD, "Global foreign investment fell 13% in 2016, but modest recovery expected in 2017 – new figures", 1 Feb 2017;
20. Haidar, J. I., 2012. «Impact of Business Regulatory Reforms on Economic Growth», *Journal of the Japanese and International Economies*, Elsevier, vol. 26(3), pages 285—307, September;
21. Searching for the invisible man, *The Economist*, The Economist Newspaper Limited (11 march 2006);
22. <https://blog.fundly.com/crowdfunding-statistics/>;
23. <https://www.crowd101.com/crowdfunding-success-statistics-raise-money-online/>;
24. https://crowdfunding.cmf-fmc.ca/facts_and_stats/market-overview;
25. <https://www.cnbc.com/2017/08/09/initial-coin-offerings-surpass-early-stage-venture-capital-funding.html>;
26. <http://www.ycombinator.com>;
27. <https://www.coindesk.com/>;
28. <https://www.coinschedule.com/>;
29. <https://coinmarketcap.com/>;
30. Other resources: Pitchbook, E&Y; Kamaflow; ICO Lab consulting; etc.